

MBEU

Aldeia Fidel Castro, Mozambique
Aldeia Fidel Castro, Mozambique
Ana Maria Salvador



**Tipo de organização:**

Sem fins lucrativos / ONG/ Setor Civil

Estágio do Projeto:

Start-Up

Orçamento:

\$1 million - \$5 million

Website:

<http://www.fdmmoz.org>

 SHARE

- [Economic development](#)
- [Women's issues](#)

Resumo do projeto

Pitch de Elevador (Explicação curta e direta)

Resumo conciso: Ajude-nos a lançar esta solução! Forneça uma explicação dentro de 3-4 frases curtas.

Que as mulheres do sul de Moçambique participem activamente na tomada de decisões e aumentem o seu nível sócio-económico, através do acesso seguro de serviços f

SOBRE O PROJETO**Problema: Este projeto busca solucionar qual problema?**

71,4% da população de Moçambique vive em zonas rurais, das quais 72,2% são mulheres, e 7,6% encontram-se na província de Gaza. Elas vivem basicamente de agricultura de subsistência. O FDM, através de serviços financeiros e não financeiros apropriados e sustentáveis tem servido a este grupo. No entanto o sector da educação apesar de estar a crescer rapidamente em Moçambique e sendo grande parte das pessoas que fazem parte deste sector raparigas que embora tenham acesso ao ensino primário, devido a abolição das propinas, e os baixos rendimentos dos pais, tem dificuldades em custear as despesas do ensino secundário, estes priorizam aos rapazes e incentivam as raparigas a partir para casamentos primaturos como forma de garantir o seu sustento a questão é: Em que medida e através de que proce

Solução: Qual é a solução proposta? Por favor, seja específico!

Sendo assim, o FDM propôs-se a : Criar produtos financeiros e não financeiros adequados a famílias de baixa- renda, em especial mulheres e raparigas, que vivam em meios rurais, de modo a melhorar o seu nível sócio-económico, com o objectivo de manter as raparigas nas escolas até ao nível superior e garantir a segurança alimentar no Posto Administrativo de Chongoene. Nos serviços financeiros temos os créditos para agricultura em valores monetários e Crédito em espécie para avicultura, incentivamos a poupança. Nos serviços não financeiros, a formação e parcerias com outras organizações para o melhoramento e criação de infraestruturas tais como melhoramento das valas de drenagem, em zonas baixas e sistemas de irrigação no sequeiro, constru<ção de pavilhões para a produção de aves e ligação com mercados.

Impact: How does it Work**Exemplo: Compartilhe um exemplo específico de como essa solução faz a diferença, inclua situações práticas.**

Exemplo 1 : Em Janeiro de 2011 o Projecto arrancou em parceria com uma empresa pública e os agricultores fizeram a limpeza e correção de 269km de valas que abrange uma área de 5000 ha, com aproximadamente 8.000 famílias, que estavam impossibilitadas de produzir. Após este trabalho foram formadas 300 mulheres em extensão rural, gestão de negócios e mini contabilidade, posteriormente receberam crédito para a produção de vegetais, ocuparam uma área de 150ha. Hoje este grupo está no seu terceiro a quinto crédito e aumentaram a área de produção de 1/2ha por pessoa para 3 á 8 ha, totalizando 1.200ha passado um ano. Exemplo 2: De Janeiro a Agosto de 2012, foi construída uma sala de formação com capacidade de vinte e cinco formandos e três pavilhões para a produção de frangos com capacidade de mil a mil e trezentos frangos. Doze Raparigas e três mães foram formadas na criação de frangos, gestão de negócios e mini-contabilidade e a 20 de Agosto de 2012 foi entregue o primeiro kit de produção de 1000 frangos a um grupo de quatro raparigas estudantes e uma mãe. Findo o ciclo de produção, apurado os resultados estes cinco membros ficam com 60% dos lucros e o FDM com 40%..

Sustentabilidade**Mercado ou Setor: Quais projetos ou organizações estão solucionando o mesmo problema que você e como essas propostas diferem da sua?**

É evidente que o Governo e outras organizações não governamentais, em evidado esforços para manter as raparigas nas escolas, a Save The Children, a Visão Mundial e outras, tem varios programas que incentivam as raparigas, mais nenhuma delas inclui actividades de rendimento, nem a inclusão a serviços financeiros. Na área de financiamento a agricultura existe a Gapi, a CCOM eo FDD (Fundos de Desenvolvimento Distritais do Governo), o FDM para além do crédito, investe na formação, tem técnicos a assistir o agricultor e tem parceiros para manter o regadio funcional.

Equipe

História de fundação

Sobre Você

Organização:

Fundo de Desenvolvimento da Mulher

Sobre Você

Nome

Ana Maria da Conceição

Sobrenome

Salvador

URL do Twitter

<http://www.twitter.com/fdmmoz>

URL do Facebook

<http://www.facebook.com/fdmmoz>

Sobre Sua Organização

Nome da Organização

Fundo de Desenvolvimento da Mulher

País da organização

, GZ, Aldeia Fidel Castro

Países onde este projeto vem gerando impacto social

, GZ, Aldeia Fidel Castro

Há quanto tempo sua organização está em operação?

Mais de 5 anos

A organização recebeu algum prêmio ou reconhecimento público? Por favor, conte-nos mais detalhes

As informações que você fornecer aqui serão usadas para preencher todas as partes do seu perfil deixadas em branco, como interesses, informação da organização e website. Nenhuma informação do contato será tornada pública. Por favor, desmarque aqui se você não deseja que isso aconteça..

INOVAÇÃO

Há quanto tempo está em funcionamento?

Em execução entre 1 e 5 anos

Qual(is) item(ns) abaixo descreve(m) melhor a(s) barreira(s) que sua inovação soluciona? Escolha até dois itens.

IMPACTO SOCIAL

Descreva a meta da sua iniciativa; fale sobre o que você está tentando alcançar.

800 caracteres

Quais são os obstáculos da inclusão financeira que sua solução procura resolver? (Selecione todos que fizerem sentido)

A escassez de produtos financeiros acessíveis adaptados às necessidades de comunidades desfavorecidas e excluídas.

Se você selecionou 'outro' acima, especificar quais outros obstáculos da inclusão financeira que sua solução procura resolver: Para quais comunidades desfavorecidas ou excluídas sua solução vai oferecer acesso a serviços financeiros de forma segura, abrangente e adaptada às necessidades daquelas comunidades? Qual é a sua expectativa de impacto para os próximos 1 - 3 anos?

Para mulheres de baixa renda e raparigas estudantes no distrito de Xai-Xai, Posto Administrativo de Chongoene. A expectativa é que no fim de três anos o FDM financie mil mulheres agricultoras e que elas saiam do sector familiar para formarem uma cooperativa agrícola, que as mesmas tenham melhorado o seu nível sócio económico.

E que 100 raparigas dentro de 3 anos possam estar a frequentar o ensino médio e/ou superior.

A sua solução funcionaria em outras regiões? Se sim, onde?

Para as agricultoras, esta conjugação dos serviços financeiros e não financeiros, pode servir para todo o país e mesmo para os países da África Austral, em relação ao projecto de raparigas pode servir em todas as zonas rurais de Moçambique, embora seja um piloto na sua fase embrional, a animação das jovens, o seu empenho, tudo indica que será um sucesso.

Se a sua solução for muito bem sucedida, o que será diferente em 10 anos?

Em 10 anos teremos um banco rural de mulheres, teremos mulheres formadas e inclusas no sistema financeiro e económico do país e mulheres que participam activamente na tomada de decisões.

O que tiveram que mudar para fazer isso acontecer?

Terá que mudar, algumas questões culturais, atitudes e principalmente as técnicas de produção e estratégias de desenvolvimento rural.

Qual foi o impacto da sua solução até hoje?

300 mulheres que não tinham qualquer recurso, tem acesso a serviços financeiros sustentáveis, começaram a produzir em áreas de ¼ a ½ ha e hoje produzem em áreas de 3 a 8 ha, tem sua dieta alimentar melhorada, seus filhos a estudarem, e a melhorarem o seu activo.

Qual é a sua expectativa de impacto para os próximos 5 anos?

Que continuem a crescer e que possam vir a ser empresárias da area de agricultura,

Quais são as barreiras que podem impedir o sucesso do seu projeto? Como você planeja superá-las?

1) Uma das grandes barreiras é o financiamento, tenho estado a escrever propostas para pedido de financiamento 2) é o baixo nível de escolaridade dos clientes, temos incentivado a participarem nos programas de alfabetização 3) a falta de títulos de propriedade da terra, estamos a procura de parceiros que possam ajudá-los a legalizar a terra que exploram.

As inscrições vencedoras apresentam um plano sólido sobre como vão alcançar e acompanhar o crescimento do projeto. Identifique as metas de seis meses para aumentar seu impacto.

Dentro de seis meses 500 mulheres estarão a beneficiar de crédito, portanto 5 grupos terão recebido o seu kit de 1000 frangos

Identifique as três maiores atividades que você terá de completar para obter a meta estabelecida para os seis (6) meses

Atividade 1

Construção de 5 pavilhões

Atividade 2

Formação de 20 raparigas e 4 mães para gerirem 5 pavilhões de frangos e formação de 500 agricultoras

Atividade 3

Creditos desembolsados em espécie 5 kit de 1000 frangos e 500 créditos de valores ..

Agora pense grande! Identifique qual seria sua meta de impacto para 12 meses

Dentro de 12 meses 750 mulheres estarão a beneficiar-se de creditos em valor monetários para agricultura e 40 raparigas e 10 m

Identifique as três maiores atividades que você terá de completar para obter a meta estabelecida para os doze (12) meses

Atividade 1

construção de 10 pavilhões

Atividade 2

Formação de 40 raparigas, 10 mães e 750 agricultoras

Atividade 3

Créditos desembolsados em espécie 10 kits de 100 frangos e 750 créditos em valores.

SUSTENTABILIDADE

Por favor, explique de que forma o estabelecimento de parcerias é importante para o sucesso de sua inovação

RBL, Empresa Pública que faz a gestão do Regadio do Baixo Limpopo- são parceiros que garantem o bom funcionamento do regadio para que os agricultores possam produzir, as casas agrárias garantem a participação dos agricultores nas formações, o FARE- Fundo de Reabilitação económica através de empréstimo a taxas bonificadas para o nosso fundo de empréstimos aos agricultores.] e participaram em 20% na limpeza das valas e na abertura de furos de água no sequeiro.

Atualmente você planeja atender outros locais, mercados e populações específicas com sua inovação? Se sim, onde e por quê?

Approximately 75 words left (600 characters).

Que tipo de ambiente operacional e fatores da organização interna ajudarão o projeto a ser bem sucedido?

800 caracteres

Fale mais sobre as necessidades ou ofertas que você selecionou anteriormente e/ou sugira categorias de apoio que não foram listadas

Necessidades: tratando-se de um projecto piloto há necessidade de grandes investimentos que envolvem recursos financeiros, que não dispomos, por outro lado há necessidade de investirmos na nossa imagem.

Ofertas: temos recursos humanos formados, com um alto sentido de responsabilidade e comprometidos com a instituição. Estamos ligadas a várias redes interinternacionais e nacionais, sempre a inovar